

A modern office lobby with large glass windows, white columns, and a high ceiling with a skylight. The floor is polished and reflects the light. There are some chairs and tables in the background.

Go Pro Series

Rangkuman Keahlian 2

Professional

Inviting Mastery

A small white star icon in the bottom right corner.

KEAHLIAN PINTU GERBANG: KUNCI MENUJU freedom

Kuasai Skill #2: Mengundang Prospek
Seperti Seorang Profesional di Kompak.

"Halo para member Kompak yang Hebat! Ini adalah titik balik Anda. Jika Anda tidak bisa mengundang prospek untuk melihat penawaran Anda, impian Anda terhenti di sini. Pelajari materi ini sepenuh hati demi freedom yang Anda dambakan!"



MITOS REPUTASI DAN KEKUATAN KONSISTENSI

MITOS: Anda butuh reputasi hebat & pengaruh besar.

SALAH!

“

FAKTA: Saya mulai di usia 23 tahun. Nyaris drop out, punya 18 pekerjaan bergaji minim, dan tidak punya pengaruh. Teman-teman saya masih tinggal dengan orang tua. Jika saya bisa, **Anda PASTI BISA!**

RAHASIA STAR CROWN DIAMOND:

Kemampuan Anda untuk mendapatkan sekelompok orang dalam jumlah besar, yang secara konsisten melakukan beberapa langkah sederhana dalam jangka waktu panjang.

TINGGALKAN MENTAL AMATIR, JADILAH PROFESIONAL

SANG PEMBURU (Amatir)



Mengincar 'tangkapan'



Egois & serakah



Banyak bicara, 'menembak'
apapun yang bergerak



Membuat prospek lari, merasa
diburu & dihindari teman

SANG PETANI / KONSULTAN (Profesional)



Membangun hubungan &
persahabatan



Fokus pada Edukasi & Pemahaman



Menawarkan solusi logis atas
masalah prospek



Membangun kepercayaan,
membiarkan prospek memutuskan

Para member Kompak yang Hebat, berhenti berburu!
Profesional tidak mencari mangsa, mereka mendidik dan memberikan solusi.

BIARKAN SISTEM YANG BEKERJA UNTUK ANDA



PIJAKAN 1: PERALATAN (TOOLS)

BENTUK:

Video singkat, CD/DVD,
Brosur, Tautan Online,
Sampel Produk.

KEKUATAN:

Mendidik prospek di
tengah kesibukan mereka
tanpa intervensi ego Anda.
Langkah pertama yang
paling mudah diduplikasi!



PIJAKAN 2: ACARA (EVENTS)

BENTUK:

Zoom call, Pertemuan
1-on-1, Presentasi Rumah,
Konvensi Kompak.

KEKUATAN:

Interaksi fisik, social
proof, dan energi tinggi.
Sempurna sebagai
langkah kedua setelah
prospek melihat Alat.

PERINGATAN EMAS: Jangan memukau prospek dengan kebijaksanaan Anda sendiri.
Ego merampok rekening bank Anda; Sistem memperkayanya!

4 ATURAN EMOSI SEBELUM MENGGANGKAT TELEPON

LEPASKAN HASILNYA

Tugas kita hanya Edukasi dan Pemahaman. Anda bukan sedang mengemis kontrak distributor hari ini.

JADILAH DIRI SENDIRI

Jangan menjadi orang lain. Fokuslah menjadi versi terbaik dan paling otentik dari diri Anda.

BERSEMANGATLAH!

Antusiasme menular! Pasang musik favorit, tersenyumlah saat menelepon. Emosi positif mendatangkan hasil positif.

KUKUHKAN SIKAP ANDA

Berhenti meminta maaf. Jadilah berani, tangguh, dan percaya diri. Anda memegang peluang emas!

Tegakkan kepala Anda, **para member Kompak yang Hebat!** Anda membawa **anugerah** menuju **freedom**, bukan sedang meminta sumbangan.

FORMULA 8 LANGKAH MENUJU STAR CROWN DIAMOND





LANGKAH 1 & 2: REBUT PERHATIAN & BUKA HATI MEREKA

LANGKAH 1: TERBURU-BURU

Psikologi: Orang lebih tertarik dan menghormati mereka yang sibuk. Ini memotong perdebatan.

Skrip Hangat: "Aku sedang banyak urusan, tapi aku senang bisa menghubungimu."

Skrip Dingin: "Aku harus segera pergi, tapi aku harus bicara denganmu secepat mungkin!"

LANGKAH 2: PUJIAN TULUS

Psikologi: Membuka pintu komunikasi sejati dan membuat prospek pasrah/setuju.

Skrip: "Kau memiliki bakat bisnis luar biasa" / "Kau sangat sukses, aku selalu menghargai caramu bekerja."

Lakukan dua langkah ini dengan tulus, dan Anda akan melipatgandakan hasil undangan Anda seketika!

LANGKAH 3: PILIH SENJATA PENDEKATAN ANDA



PENDEKATAN LANGSUNG

Kondisi: Prospek mengenal & menghormati Anda, atau sedang mencari penghasilan tambahan.

Skrip: "Kupikir aku tahu cara agar kita bisa meningkatkan pemasukan kita."



PENDEKATAN TIDAK LANGSUNG

Kondisi: Prospek lebih sukses dari Anda. Anda meminta masukan untuk meredam ego mereka.

Skrip: "Aku baru memulai bisnis, maukah kau memeriksanya dan memberiku bimbingan?"



PENDEKATAN SUPER TIDAK LANGSUNG

Kondisi: Memainkan psikologi tingkat tinggi. Prospek kuat yang seolah "tidak ditargetkan".

Skrip: "Bisnis ini jelas bukan untukmu, tapi siapa yang kau kenal yang ambisius dan butuh tambahan uang?"

SENJATA RAHASIA ANDA: PERTANYAAN AJAIB

JIKA SAYA... BERSEDIAKAH ANDA?

Hukum Resiprositas:
Menciptakan hubungan
timbang balik alamiah (Anda
memberi, mereka membalas).

Kekuatan Penuh: Anda
memegang kendali. Anda
menawarkan nilai, bukan
mengemis bantuan.

Contoh: "Jika saya memberikan tautan presentasi ini, bersediakah Anda melihatnya?"



Para member Kompak yang Hebat, hafalkan kalimat ini! Ini akan menaikkan persetujuan prospek Anda mendekati 100%. Jangan pernah terdengar putus asa lagi!

KUNCI KOMITMEN (TINGKATKAN KEHADIRAN DARI 5% KE 80%)



Langkah 5: Komitmen Waktu

Skrip: "Menurut Anda, kapan pastinya Anda bisa menonton video tersebut?"

Aturan: Biarkan MEREKA yang menentukan waktu.



Langkah 6: Pastikan Waktu

Skrip: "Jadi, jika saya menelepon Anda Rabu pagi, Anda pasti sudah menontonnya, bukan?"

Psikologi: Mereka berjanji untuk kedua kalinya.



Langkah 7: Jadwal Telepon

Skrip: "Berapa nomor Anda dan kapan sebaiknya saya menelepon?"

Psikologi: Janji ketiga terkunci. Anda memiliki jadwal pasti.

RAHASIA TERBESAR: Bukan Anda yang membuat janji, **MEREKA** yang berjanji pada Anda!

LANGKAH 8: TUTUP TELEPONNYA!



Bagus, kita mengobrol lagi nanti.
Aku harus pergi!

BAHAYA FATAL:

Jangan terus bicara! Terlalu banyak orang membatalkan janji secara tidak sengaja karena mereka terlalu banyak mengobrol dan akhirnya “menjelaskan” bisnis di telepon.

INGAT ATURAN EMAS:

Biarkan ALAT (Video/Tautan/Brosur) yang melakukan pekerjaan presentasi, BUKAN mulut Anda.

PRAKTIK NYATA: TEMAN YANG MEMBENCI PEKERJAANNYA (PENDEKATAN LANGSUNG)



- [1. Urgensi]: "Hei, aku tak punya banyak waktu, tapi ada hal penting untukmu."
- [2. Pujian]: "Kau pintar mengatur uang. Saat kau bilang benci pekerjaanmu, kau serius?" (Ya)
- [3. Undangan]: "Bagus, aku punya jalan keluarnya berupa sebuah video."
- [4. Kalimat Ajaib]: "**JIKA SAYA** kirimkan videonya, **BERSEDIakah KAU** menontonnya?" (Ya)
- [5. Konfirmasi 1]: "Kapan pastinya kau bisa nonton?" (Selasa)
- [6. Konfirmasi 2]: "Jadi kalau kutelepon Rabu pagi, kau pasti sudah nonton?" (Pasti)
- [7. Konfirmasi 3]: "Jam berapa baiknya kutelepon Rabu nanti?" (Jam 10 pagi)
- [8. Akhiri]: "Sip! Aku harus lari sekarang. Sampai jumpa Rabu!"

PRAKTIK NYATA: PROSPEK SANGAT SUKSES (SUPER TIDAK LANGSUNG)



[1. Urgensi & 2. Pujian]: "Aku sedang sibuk, tapi bersyukur bisa menghubungi mu. Kau sangat sukses dan aku menghargai caramu berbisnis."

[3. Undangan]: "Bisnis baruku jelas bukan untukmu, tapi siapa yang kau kenal yang ambisius dan butuh tambahan pemasukan?" (Prospek kepo: Apa ini?)

[4. Kalimat Ajaib]: "Aku punya DVD singkat. **JIKA SAYA** kirimkan, **BERSEDIakah KAU** memeriksanya sebelum merekomendasikan orang?" (Ya)

[5, 6, 7. Kunci Komitmen]: (Gunakan 3 Kunci Konfirmasi Waktu persis seperti pola sebelumnya).

[8. Akhiri]: "Luar biasa, terima kasih atas bantuanmu. Aku permisi dulu!"



MENTALITAS SANG JUARA: TERUS BERLATIH, LUPAKAN KEBERUNTUNGAN

FILOSOFI INTI:

Edukasi. Pemahaman. Relasi.
Anda sedang mencari orang
yang ingin mengubah hidupnya.

FAKTA PEREKRUTAN:

Dalam merekrut, TIDAK ADA
pengalaman buruk. Yang ada
hanyalah pengalaman belajar.

HASIL AKHIR:

Dengan 8 Langkah ini, Anda
memiliki keahlian merekrut sesuai
permintaan di situasi apapun.

**Para member Kompak yang Hebat, hilangkan rasa takut Anda! Saat Anda menguasai sistem ini,
Anda tidak lagi bergantung pada nasib. Anda memegang kendali takdir Anda sendiri!**

A group of business professionals, including men and women in suits, are walking in a modern city at sunset. The background features tall glass skyscrapers and a warm, golden light from the setting sun. The scene is set on a wide, paved walkway with a railing on the left.

LAKUKAN SEKARANG! **freedom MENUNGGU ANDA!**

Pengetahuan tanpa TINDAKAN adalah ilusi belaka.

Demi impian Anda. Demi keluarga Anda. Demi freedom sejati.

Ambil telepon Anda. Terapkan 8 Langkah ini SEKARANG JUGA!

Saya percaya pada Anda. Kompak percaya pada Anda. Jadilah profesional sejati dan mari kita rayakan kesuksesan Anda di puncak tertinggi. GO STAR CROWN DIAMOND!