

Go Pro Series

Rangkuman Keahlian 4

**Mastering
The Follow Up**



Kunci Rahasia Menuju Puncak: **MASTERING THE FOLLOW-UP**

**Keahlian #4 yang Memisahkan
Pemimpi dari Pemenang Sejati**

Salam semangat, para member Kompak yang Hebat! Siapkan diri Anda. Hari ini, kita tidak hanya belajar teori. Kita sedang mencetak para **Star Crown Diamond** masa depan. Nasib baik Anda, impian Anda, dan freedom Anda... bersembunyi di dalam Follow-Up!



Harga Sebuah Kelalaian vs Hadiah Sebuah Konsistensi

Tragedi Amatir

Bersemangat di menit pertama, menghilang di menit berikutnya.

Membiarkan prospek potensial lepas tak berjejak hanya karena tidak melakukan tindak lanjut.

Nasib: Frustrasi dan jalan di tempat.

Rahasia Profesional

Edukasi butuh proses yang konsisten.

Tidak mencari jalan pintas; membangun jembatan kepercayaan yang tak terpatahkan.

Nasib: Jaringan raksasa dan pasif income.

The Star Crown Diamond

Peringkat puncak dan freedom sejati menanti mereka yang berani berkomitmen HARI INI untuk menguasai ilmu ini.

Pelajari dengan segenap hati Anda!

4 Fondasi Emas Follow-Up Kompak

Para member Kompak yang Hebat, hafalkan, resapi, dan jadikan 4 pilar ini detak jantung bisnis Anda mulai detik ini!

Pilar 1: Integritas Waktu

Lakukan persis apa yang Anda katakan akan Anda lakukan.

Pilar 2: Rantai Edukasi

Satu-satunya tujuan pertemuan adalah menjadwalkan pertemuan berikutnya.

Pilar 3: Hukum 4-6

Pahami bahwa butuh 4 hingga 6 kali pemaparan agar rata-rata orang bergabung.

Pilar 4: Kompresi Waktu

Persingkat jarak antar pemaparan untuk menciptakan momentum luar biasa.

Jadilah ahli follow-up, rebut masa depan Anda!

Konsep #1: Waktu Anda Adalah Kehormatan Anda

“Nak, kau bisa memilih datang telat atau terlambat... waktuku sangat berharga.”

Situasi

Si Amatir

The Kompak Professional

Janji Telepon

'Nanti saya kabari ya.'
(Tidak spesifik & tidak pasti)

'Saya akan telepon Selasa jam 10 pagi.'

Eksekusi Janji

Sering telat, lupa, dan tidak memakai kalender.

Tepat waktu, on-the-minute. Disiplin menggunakan kalender.

Respons Prospek

Kehilangan respek, menganggap bisnis ini main-main.

Tumbuh rasa segan, hormat, dan percaya mutlak.



Mulai hari ini, jadikan **perkataan Anda** sebagai jaminan mutlak! Orang menghargai mereka yang selaras dengan ucapannya demi mengejar *freedom*.

Konsep #2: Rantai Edukasi Tanpa Putus

**JANGAN PERNAH
TANYAKAN INI!**

**"Jadi, bagaimana
menurutmu?"**

(Kalimat ini memicu bagian
otak kritis prospek untuk
mencari celah penolakan!)

Pemaparan Awal
(Kirim Video)

1

2

Jadwalkan Pemaparan 2
(Coba Produk Kompak)

Jadwalkan Pemaparan 3
(Bedah Sistem Bonus)

3

4

Jadwalkan Pemaparan 4
(Telepon Leader)

Satu-satunya
tujuan sebuah
penjelasan adalah
menyediakan
penjelasan
berikutnya.

Jangan pernah selesaikan satu penjabaran tanpa mengatur jadwal penjabaran berikutnya.
Jika Anda melanggar ini, prospek akan menghilang wussss, dan tamat sudah!

Senjata Komunikasi Sang Master: Pertanyaan Penarik Keputusan



Pertanyaan Penuntun Positif

**"Menurutmu, bagian
mana yang TERBAIK?"**

Strategi: Jika prospek menjawab "produk", arahkan pertemuan berikutnya murni ke produk. Jika menjawab "kebebasan finansial", arahkan ke peluang bisnis.



Skala Kesiapan

"Dari skala 1 hingga 10 (1 = tidak berminat, 10 = siap mulai), Anda di angka berapa?"

Fakta Psikologis: Angka berapa pun di atas 1 adalah BAGUS karena menyiratkan minat!

Langkah Lanjutan: Tanyakan, "Apa yang bisa saya bantu agar angka Anda naik lebih tinggi?"

Para member Kompak yang Hebat, jika angka mereka tinggi, lakukan penutupan. Jika belum, masukkan mereka kembali ke Rantai Edukasi!

Konsep #3: Kesabaran Seorang Pemimpin Bintang (Hukum 4-6)



Jangan menjadi "**Si Penekan**" yang memaksa prospek mendaftar saat itu juga.
Jaga unsur mendesak Anda, tapi **tetaplah bersabar**.

Konsep #4: Kepadatan Waktu Menciptakan Momentum

Orang-orang sangat sibuk dan mudah terdistraksi. Jika Anda memberi jarak berminggu-minggu antar pemaparan, rasanya seperti mengulang dari nol setiap saat!

Cara Amatir (Gagal)

Minggu 1
(Nonton Video)

Bulan 2
(Ikut Konferensi)

Bulan 3
(Coba Produk)

Hasil: Minat menguap,
prospek teralihkan
kesibukan hidup.

Strategi Kompresi Kompak (Tembus Star Crown Diamond!)

Hari 1
(Video)

Hari 2
(Konferensi)

Hari 3
(Produk)

Hari 5
(Pertemuan)

Hasil: Minat terjaga di level
tertinggi! Peluang nyata bagi
mereka memikirkan bisnis Kompak.

Para member Kompak yang Hebat, ciptakan urgensi!
Kepadatan waktu adalah kunci untuk mengubah minat menjadi keputusan!

Membongkar Kode Penolakan Prospek

• Realita Psikologis Prospek

- Seringkali, prospek melontarkan keberatan hanya agar mereka terdengar 'cerdas' dan tidak terlihat 'gampangan'.
- Keberatan hanyalah mekanisme pertahanan diri, bukan serangan pribadi kepada Anda!

• Mindset Sang Edukator Kompak

- **Jangan Defensif:** Akan menanam bibit keraguan di pikiran mereka.
- **Jangan Agresif/Ofensif:** Akan membuat mereka lari ketakutan.
- **Tugas Mulia Anda:** Membantu menolong orang buta untuk melihat. Keberatan mereka adalah petunjuk berharga untuk menemukan letak titik buta mereka.

Para member Kompak yang Hebat, tujuan kita murni memberikan pendidikan dan pemahaman. Bukan untuk memenangkan perdebatan ego!

Keajaiban Empati: Rumus Feel, Felt, Found



Aku tahu persis bagaimana **PERASAANMU**.
Awalnya, aku juga **MERASAKAN** hal yang sama.
Namun, inilah yang akhirnya aku **TEMUKAN**.

Mengapa ini berhasil?

Konsep empati meluluhkan pertahanan. Saat Anda menunjukkan ketakutan yang sama di masa lalu, Anda beralih dari 'penjual' menjadi 'sahabat yang membimbing'.

Kekuatan Kisah

Dibandingkan argumen logis apa pun, kisah pribadi Anda (atau kisah leader Kompak lainnya) adalah senjata terkuat untuk menghancurkan rasa keberatan.

Para member Kompak yang Hebat, empati adalah kunci untuk mengubah keraguan menjadi kepercayaan. Dengarkan dengan hati dan bagikan kisah Anda!

Matriks Diagnostik 1: Menangani Ketidakyakinan Diri Prospek

Keberatan Prospek

 Aku tidak punya uang untuk modal.

 Aku tak punya waktu. / Aku bukan tipe penjual.

Respons Amatir (Menyerang)

Masa HP bagus bisa beli, tapi modal bisnis bilang nggak ada? Sadarlah! ❌
(Membuat prospek merasa bodoh).

Berapa lama mau hidup susah gitu terus? ❌
(Menggurui).

Respons Profesional Kompak (Empati)

 Saya paham. Dulu saya juga kesulitan bayar tagihan. Jika saya tak punya uang sekarang, bagaimana masa depan bisa berubah? Saya temukan caranya. Jika Anda merasa ini bisa mengubah keuangan Anda, bisakah Anda temukan caranya?

 Gunakan cerita nyata. "Saya mengerti maksud Anda. Saya punya teman di Kompak yang masalahnya sama persis..."
(Ceritakan kisah sukses leader Kompak yang sibuk namun sukses).

Para member Kompak yang Hebat, ubah ketidakpastian menjadi kesempatan dengan empati dan kisah sukses Anda!

Matriks Diagnostik 2: Menangani Skeptisisme Industri

Jangan kesal saat mendengar pertanyaan, "Apa ini MLM?" atau "Ini skema piramida ya?". Cari tahu asal pertanyaan tersebut!

Situasi
(Nada Bicara)

Akar Masalah
(Di Balik Layar)

Teknik Resolusi
(Kompak Profesional)

Nada Sinis /
Emosional

Pernah gagal di masa lalu karena bergabung tanpa usaha nyata (hanya menganggapnya lotre virtual).

DENGARKAN. "Tunggu dulu, Anda pernah mengalaminya ya? Apa yang terjadi?" Biarkan mereka bercerita tanpa dihakimi. Bantu mereka sadar bahwa masalahnya ada pada kurangnya usaha.

Nada Datar /
Penasaran

Mereka sekadar bertanya dari rumor yang pernah didengar.

EDUKASI. "Ya, ini Bisnis Jaringan. Apa Anda mengetahui soal ini?" Tegaskan bahwa piramida melanggar hukum, sedangkan di Kompak kita menjalankan kemitraan legal dan mulia.



Para member Kompak yang Hebat, tangani keraguan industri dengan profesionalisme, edukasi, dan empati untuk membangun kemitraan yang kuat!

Hukum Pengabdian Sebuah Profesi

Seorang Dokter: Mengabdikan satu dekade hidupnya dan menghabiskan dana luar biasa besar demi menjadi profesional medis.

Seorang Atlet: Mencurahkan ribuan jam latihan yang menyiksa hanya untuk persiapan satu kompetisi singkat.



Lalu, bagaimana dengan Bisnis Jaringan?

Sangat banyak orang yang menyerah karena tidak mau memberikan SATU BULAN SAJA untuk belajar dan mempraktikkan keahlian Follow-Up ini!



Para member Kompak yang Hebat, jadilah **PROFESIONAL** sejati!
Curahkan waktu Anda untuk menguasai keahlian ini.

Harga Nyata Sebuah Freedom

JADILAH BERBEDA.

Mungkin ini butuh kerja keras. Mungkin Anda harus mengesampingkan ego Anda, belajar berempati, dan tekun menindaklanjuti ratusan presentasi.

Namun ingatlah kebenaran mutlak ini:

Ini adalah pekerjaan yang sangat bagus.
Ini adalah cara TERBAIK bagi rata-rata orang untuk dapat menikmati freedom sejati!

Bayangkan kehidupan di mana Anda memegang kendali penuh atas waktu, keuangan, dan masa depan Anda bersama keluarga tercinta. Itulah kehidupan seorang Star Crown Diamond.

Para member Kompak yang Hebat, jadilah **PROFESIONAL** sejati!
Curahkan waktu Anda untuk menguasai keahlian ini.

Panggilan Sang Juara: Eksekusi Detik Ini Juga!

Pengetahuan tanpa tindakan adalah omong kosong. Anda sudah tahu mengapa ini penting. Anda sudah memiliki senjatanya.



1. BUKA DAFTAR NAMA ANDA HARI INI.



2. HUBUNGI PROSPEK YANG TERTUNDA.



3. PRAKTEKKAN TEKNIK EMPATI & ATUR PEMAPARAN BERIKUTNYA!

EKSEKUSI SEKARANG

Ayo, para member Kompak yang Hebat! Lakukan demi orang-orang yang Anda cintai! Praktekkan pengetahuan ini SEKARANG JUGA sebagai langkah awal dan tercepat Anda meroket menuju peringkat puncak STAR CROWN DIAMOND! Freedom memanggil Anda. Jawab panggilan itu, SEKARANG!



PT Kompak

www.kisukses.biz.id