

Go Pro Series

Keahlian 4

**Rahasia
Star Crown Diamond**

EKSKLUSIF:
PARA MEMBER
KOMPAK YANG
HEBAT

RAHASIA SANG STAR CROWN DIAMOND

Kekuatan Empati Komunikasi untuk
Menghancurkan Penolakan dan Meraih
“freedom” Bersama Kompak!

“ Selamat datang! Buka hati dan pikiran Anda.
Ini adalah kunci rahasia yang akan membawa
Anda ke puncak tertinggi. Mari kita mulai
perjalanan ini demi impian Anda!”



A man and a woman are sitting at a wooden table in a bright, modern cafe. The woman, on the left, has long brown hair and is wearing a light pink long-sleeved shirt and dark blue trousers. She is smiling and looking towards the man. The man, on the right, has short dark hair and is wearing a grey blazer over a light blue shirt and khaki trousers. He is gesturing with his hands as he speaks. The background shows large windows with a view of a city street, indoor plants, and a coffee counter with various items.

Penolakan Hanya Sebuah 'Tameng'

BUKAN SERANGAN PRIBADI

Keraguan prospek bukan berarti mereka membenci Anda. **Jangan biarkan ego Anda mengambil alih.**

TITIK BUTA (*BLIND SPOT*)

Mereka hanya menutupi ketidaktahuan atau merasa takut terlihat gampangan di mata Anda.

TUJUAN SEJATI KOMPAK

Kita hadir untuk memberikan **EDUKASI** dan **PEMAHAMAN**. Kita bukan sedang memenangkan perdebatan!

Ingat, para member Kompak yang Hebat: Jadilah malaikat penolong, bukan petarung di ring tinju!

DI MANA POSISI ANDA SAAT INI?

SIKAP AMATIR

- **Reaksi Utama:**
Defensif atau Ofensif (Menyerang balik secara emosional).
- **Contoh Kalimat:**
"Kau tak punya uang? Bukankah kau sering makan di luar? Sadarlah!"
- **Hasil Akhir:**
Menanam bibit **keraguan**, prospek **lari ketakutan**, dan hubungan **hancur** selamanya.

PROFESIONAL KOMPAK

- **Reaksi Utama:**
Terkendali, penuh empati, dan mendengarkan dengan sabar.
- **Contoh Kalimat:**
Memposisikan diri setara, mencari akar masalah bersama tanpa menghakimi.
- **Hasil Akhir:**
Prospek merasa **dimengerti**, benteng pertahanan runtuh, dan jalan menuju **closing** terbuka lebar.

FORMULA KALIMAT **AJAIB** PEMBUKA HATI

1. MERASA (Feel)

Validasi ketakutan mereka.

"Aku tahu bagaimana perasaanmu..."

2. MERASAKAN (Felt)

Bangun kesamaan & turunkan ego.

"Aku juga pernah merasakan hal yang sama..."

3. MENEMUKAN (Found)

Berikan solusi tanpa menggurui.

"Namun, ini yang kutemukan..."

Para member Kompak yang **Hebat**, praktekan 3 kata ini **HARI INI JUGA**, dan saksikan bagaimana penolakan berubah menjadi **rasa hormat**!

FAKTA MEMBERITAHU, CERITA MENYEMBUHKAN



Beradu Argumen

Hanya akan mempertebal ego prospek dan membangun dinding pemisah.



Berbagi Cerita

Menembus hati, menyamakan frekuensi, dan menyatukan impian.

KUNCI EMOSIONAL: Tunjukkan kerentanan Anda. Biarkan prospek melihat bahwa Anda juga manusia biasa yang sedang berjuang keras menuju '*freedom*' bersama Kompak.

SENJATA CERITA PRIBADI: ALASAN **FINANSIAL**



Saya tertarik dengan Kompak, tapi sungguh, saya **tidak punya uang** untuk memulai saat ini.

Saya sangat mengerti. Saya mempunyai **tantangan finansial yang sama persis** saat pertama kali saya mengenal bisnis Kompak ini.



Tahap 1 & 2: Merasa & Merasakan

Namun saat saya merenung, saya sadar: **jika saya tak punya uang cukup untuk melunasi tagihan sekarang**, bagaimana saya bisa mengubah keadaan itu di masa depan? Saya sadar saya harus bertindak!

Tahap 3: Menemukan & Storytelling



MEMINJAM KEKUATAN: THIRD-PARTY STORY

JIKA PROSPEK MERASA:

- “Saya terlalu tua/muda untuk ini.”
- “Ini sama sekali bukan bidang keahlian saya.”

MAKA SOLUSINYA:

Pinjam kisah sukses dari keluarga besar Kompak!
Anda tidak sendirian.

SKRIP EMAS ANDA:

“Saya mengerti maksud Anda. Saya memiliki rekan di Kompak yang situasinya sama persis dengan Anda. Izinkan saya menceritakan kisah luar biasa mereka...”

MENGGALI AKAR TRAUMA SKEPTISISME

GEJALA PERMUKAAN:

Skeptis, Anti-Bisnis Jaringan,
Penolakan Keras.

Pernah gagal keras
di masa lalu.

Menjadi korban
oknum yang salah.

Kurang bimbingan
sistem yang benar
saat itu.

JANGAN BERDEBAT! Membenarkan perusahaan saat mereka trauma hanya akan membuat Anda terlihat seperti musuh. Jadilah dokter, pahami rasa sakit di bawah permukaan!

TURUNKAN PERTAHANAN DENGAN PERTANYAAN RAMAH

1. MENDENGARKAN

Tahan ego Anda. Biarkan prospek memuntahkan seluruh kekecewaan dan amarah masa lalunya tanpa disela.



2. BERTANYA

Gunakan kelembutan: "Tunggu dulu... Anda sepertinya pernah mengalaminya. Apa yang sebenarnya terjadi? Apakah Anda dulu pernah menjalankan Bisnis Jaringan?"



3. MENYEMBUHKAN

Saat 'cangkir' emosi mereka sudah kosong, barulah Anda menuangkan air bening harapan baru bersama sistem unggulan Kompak.



PANDU MEREKA MENUJU KESADARAN BARU

Gunakan pertanyaan cerdas untuk membimbing logika pikiran mereka.



Apakah kegagalan di masa lalu itu sungguh karena industrinya yang salah?



Atau mungkin karena kurangnya bimbingan dan usaha sistematis pada saat itu?



Atau mungkinkah waktu (timing) yang belum tepat bagi mereka?



KESIMPULAN EMAS PROSPEK:

Mereka akan menyadari sendiri bahwa pintu kesuksesan bersama Kompak masih **terbuka sangat lebar!**

DARI SEORANG 'PENJUAL' MENJADI 'PENDIDIK & PENOLONG'

MENTAL PENJUAL

- Fokus **obsesif** pada target pribadi.
- Menekan dan mengintimidasi prospek.
- Memaksa untuk **closing** tanpa peduli.

MEMBER KOMPAK SEJATI

- Fokus pada **empati** dan mendengarkan tulus.
- Mencerahkan pikiran yang buntu.
- Menolong sesama meraih impian mereka.

Buang jauh-jauh mental murahan!
Ketika hati Anda tulus ingin menolong prospek mencapai 'freedom', energi positif itu akan menembus relung hati mereka yang terdalam!

TANGGA KESUKSESAN MENUJU STAR CROWN DIAMOND

Star Crown Diamond bukan sekadar pin di dada Anda. Itu adalah bukti mutlak seberapa banyak nyawa dan masa depan yang telah Anda angkat derajatnya melalui kekuatan empati.

Konsistensi Tindakan

Bercerita dari Hati

Empati & Validasi

Mendengarkan Tanpa Ego



JANGAN BERHENTI DI ANDA: LATIH DAN DUPLIKASIKAN!

SIMULASI **(ROLEPLAY)**

Kumpulkan tim Anda segera.
Lakukan simulasi Feel, Felt,
Found berulang kali hingga
menjadi refleksi alami yang tajam.

AUDIO OVERVIEW **(PODCAST)**

Rekam penjelasan teknik
empati ini dengan suara Anda
dan bagikan ke seluruh
kedalaman jaringan Anda.

INFOGRAFIS **VISUAL**

Cetak dan jadikan matriks
empati komunikasi ini sebagai
budaya wajib dalam DNA
tim Anda.

Ilmu ini tidak boleh mati di catatan Anda! Jadikan ini budaya jagoan di jaringan Anda!

EMPATI MEMBUKA PINTU MENUJU 'FREEDOM' SEJATI

Setiap prospek yang Anda dengarkan dan pahami dengan empati adalah satu langkah esensial yang membawa Anda lebih dekat menuju impian terbesar keluarga Anda. Kebebasan finansial, kebebasan waktu, dan kedamaian pikiran telah menanti Anda di puncak kesuksesan.

"Bayangkan senyum orang-orang yang Anda cintai. Mereka menunggu Anda pulang membawa bukti, bukan sekadar janji. Jangan biarkan ego merusak masa depan itu. Gunakan empati Anda!"



A middle-aged man with dark hair, wearing a light blue button-down shirt, is pointing his right index finger directly at the viewer. He has a serious, determined expression. The background is a blurred office or modern interior with large windows and indoor plants.

PRAKTEKKAN SEKARANG JUGA! **TINGGALKAN ZONA NYAMAN!**

- ☒ Angkat telepon Anda HARI INI juga!
- ☒ Hubungi prospek yang pernah menolak Anda di masa lalu.
- ☒ Gunakan senjata cinta: Feel, Felt, Found.
- ☒ Berbagilah cerita dari hati yang terdalam.

KOMPAK! PASTI SUKSES! SAMPAI JUMPA DI PUNCAK STAR CROWN DIAMOND!