

Materi Multimedia Training

Mitra Bisnis Aktif

Kebiasaan 3 Versi A



Kebiasaan #3 Mitra Bisnis Aktif (MBA)

Presentasi Minimal 2
Kali Seminggu: Jantung
dari Bisnis Anda

Halo,
Para Member
Kompak yang Hebat!

Banyak orang menginginkan Freedom, mobil mewah, dan jalan-jalan ke luar negeri. Namun, hanya sedikit yang memegang kuncinya. Kunci itu bukan rahasia, melainkan sebuah kebiasaan.

Rumus Sederhana:

A photograph of a storefront with a closed metal roller shutter. The building is dark-colored with large windows on either side of the shutter.

Tutup Mulut = Toko Tutup

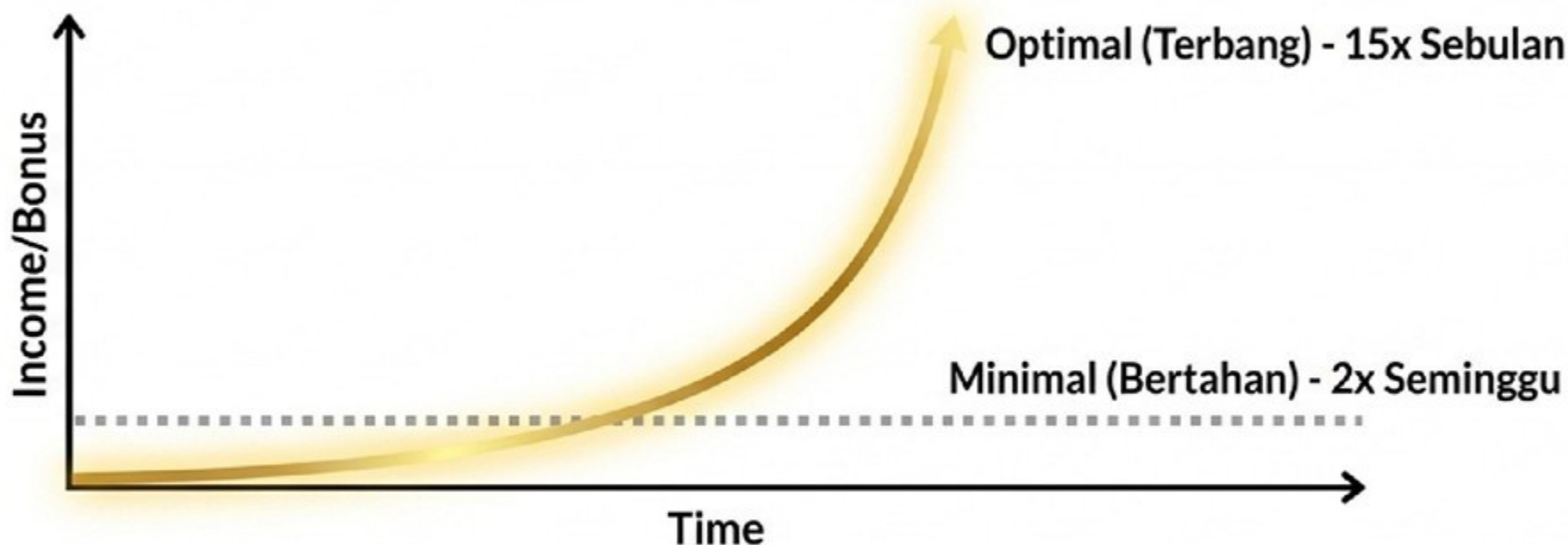
A photograph of an open storefront for a jewelry store named 'AURUM'. The store is brightly lit, with people walking in and out. The name 'AURUM' is visible in gold lettering above the entrance.

Buka Mulut = Toko Buka

Jika Anda tidak bercerita tentang bisnis ini, bisnis Anda sedang 'libur.'
Setiap kali Anda berbagi cerita dan peluang, toko Anda sedang beroperasi.
Freedom tidak akan datang kepada mereka yang tokonya selalu tutup.

Jangan malu-malu kucing! Di bisnis ini, diam bukanlah emas. Diam adalah kebangkrutan.

Minimal VS Optimal: Anda Ingin 'Bertahan' atau 'Terbang'?



Level Bertahan (8x Sebulan)

Angka ini hanya menjaga agar bisnis Anda tidak mati. Ibarat atlet yang latihan jarang-jarang, jangan harap bisa juara olimpiade.

Level Pertumbuhan (15x Sebulan)

Angka keramat para Top Leader menuju Freedom. Jika ingin hasil profesional (**Bonus Ratusan Juta**), jangan bekerja amatiran!

Selling VS Networking

Bangun Pipa, Jangan Angkut Ember!

Selling (Angkut Ember)



Sakit = Uang Berhenti.

Networking (Bangun Pipa)



Membangun Aset Freedom.

Kita mencari 1.000 orang yang masing-masing memakai sedikit produk, bukan 1 orang yang jualan 1.000 produk!
Fokus: Kita adalah Network Builder, bukan sekadar penjual.

Hukum Permainan Angka (The Numbers Game)



100 Prospek (Pasir)

20 Gabung -> 5 Aktif

1 LEADER BESAR
(Berlian)



Jangan baper, ini statistik!

Anda tidak sedang mengubah
batu menjadi emas.

Anda sedang **MENYARING**
pasir untuk menemukan
butiran berlian!

Semakin cepat Anda
membuang pasir (penolakan),
semakin cepat Anda
bertemu Mutiara Anda.

Mindset 'Rp 20 Juta per Presentasi'

- Total Aset Freedom = **Rp 20 Miliar.**
- Butuh **1.000 Presentasi** untuk mencapainya.
- $\text{Rp 20 Miliar} \div 1.000 = \text{Rp 20 Juta per Presentasi.}$



Ditolak? *No problem*, tabungan nambah Rp 20 Juta! Diterima? Alhamdulillah! Alhamdulillah! Dengan *mindset* ini, Anda akan kecanduan presentasi!

Kuantitas Mengalahkan Kualitas



Jangan menunggu sampai presentasi Anda sempurna.

Fakta: 10 presentasi yang 'jelek' jauh lebih baik daripada 1 presentasi sempurna yang tidak pernah dilakukan.

Jam terbang adalah guru terbaik Anda.



“Rumus SW: Some Will, Some Won’t, So What? Someone’s Waiting.”

Identitas Seorang Pemenang (Atomic Habits)

- Jangan hanya fokus pada “Saya harus presentasi.”
- Ubahlah identitas Anda: “**Saya ADALAH seorang Pembangun Jaringan.**”
- Orang sukses memiliki kebiasaan sukses. Jadikan presentasi sebagai bagian dari **siapa siapa diri Anda, bukan beban.**



Tidak Ada Alasan: Di Mana Saja, Kapan Saja!



One-on-One



Home Meeting



Online/Zoom

Tips Pemula: “Saya sedang belajar bisnis, boleh pinjam waktunya 30 menit untuk latihan?” – Cara cerdas presentasi tanpa tekanan.



Jangan Jadi Robot: The Power of Storytelling

Orang tidak membeli data, mereka membeli emosi dan impian.

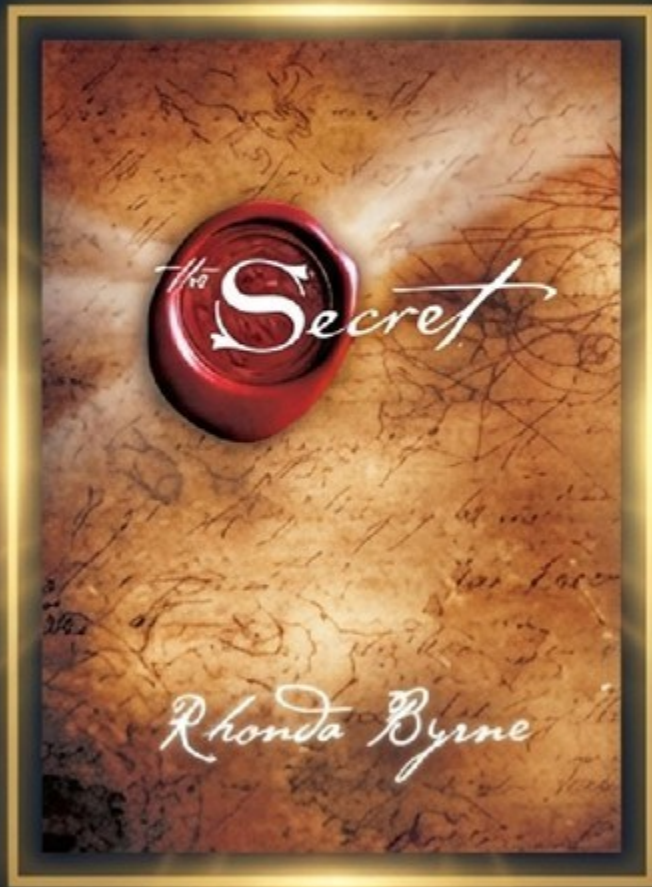
- Ceritakan 'Why' Anda bergabung.
- Temukan *Hot Button* prospek (Bebas Utang? Pendidikan Anak? Ibadah Haji?).
- Ubah keberatan mereka menjadi jembatan persetujuan melalui cerita.

Anda Tidak Harus Pintar Bicara Sekarang



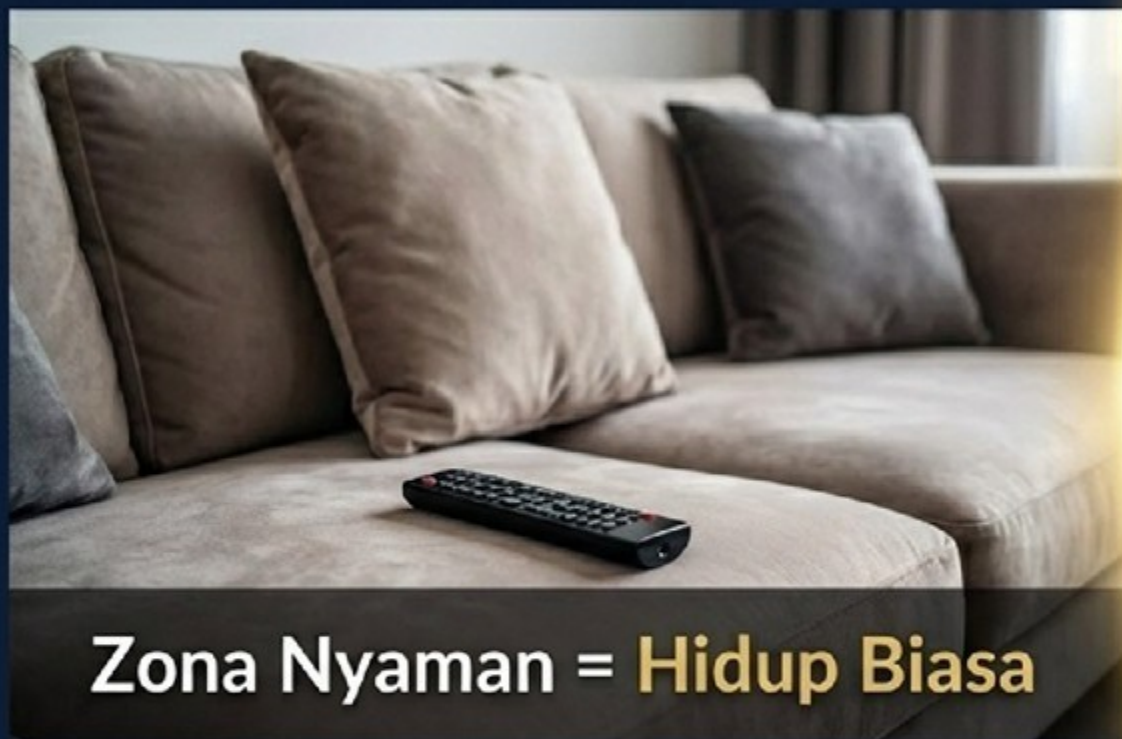
- Belum Mahir? Gunakan Alat Bantu (Video, Flipchart, Brosur).
- Tugas Anda adalah menjadi penghubung (*messenger*), bukan pesan itu sendiri.
- Biarkan sistem yang bekerja untuk Anda.

Visualisasi: Menangkan Sebelum Memulai **KIS**



- Sebelum bertemu prospek, gunakan kekuatan **The Secret**.
- **Visualisasikan:** Bayangkan prospek berkata 'YA' dan merasakan manfaat produk.
- **Hukum Tarik-Menarik:** Energi positif dan antusiasme Anda menular.

Bayar Harganya Sekarang!



Zona Nyaman = **Hidup Biasa**



Jalan Terjal = **Freedom**

Apakah Anda HARUS presentasi 15x sebulan? **TIDAK. TAPI...**
Jika Anda ingin memecat bos, menyekolahkan anak ke luar negeri, dan
Freedom sejati... **ANDA WAJIB PRESENTASI!**

Tantangan 30 Hari: Kejar 15x Presentasi



- Jangan kasih kendor! Hajar terus bulan ini.
- Target: 15 Presentasi dalam 30 hari ke depan.
- Goal: Temukan 'Jenderal-Jenderal' Anda dan biarkan bisnis Anda meledak.
- Mulai hari ini: Buat janji, buka mulut, buka toko!



Siap Jemput Freedom?

**Go MBA!
Go Freedom!
Go Crown!**