

Materi Multimedia Training
Mitra Bisnis Aktif
Kebiasaan 3 Versi B

KEBIASAAN EMAS #3

**PRESENTASI MINIMAL
2 KALI SEMINGGU**

Jantung dari Bisnis & Kunci Menuju Freedom



INGIN FREEDOM? JANGAN 'MALU-MALU KUCING'!



Banyak orang ingin memiliki '**mesin uang**', tapi takut membuka mulut.

Presentasi adalah satu-satunya cara membangun jaringan. Tanpa presentasi, bisnis Anda sedang tutup.

Para member Kompak yang hebat, bukalah toko Anda hari ini!

MINIMAL VS OPTIMAL

Bertahan atau Terbang?

MODE BERTAHAN (Minimal)

- 2x Seminggu (8x Sebulan)
- Hanya agar bisnis tidak mati
- Lambat



MODE JUARA (Optimal)

- 4x Seminggu (15x Sebulan)
- Angka Keramat Growth
- Pertumbuhan Meledak



Atlet profesional berlatih setiap hari. Amatir berlatih sesekali. Anda yang mana?



HUKUM PERMAINAN ANGKA

Jangan baper! Bisnis ini adalah statistik. Anda tidak sedang mengubah batu menjadi emas. Anda sedang **MENYARING** pasir untuk menemukan butiran berlian.

10 presentasi 'jelek' lebih baik daripada 1 presentasi sempurna yang tidak pernah dilakukan.

MINDSET RP 20 JUTA PER PRESENTASI

$$\frac{\text{Rp } 20.000.000.000 \text{ (Aset Freedom)}}{1.000 \text{ (Presentasi)}} = \text{Rp } 20.000.000 \text{ / Presentasi}$$

Setiap kali Anda presentasi—baik mereka bilang YA atau TIDAK—Anda baru saja “menabung” Rp 20 Juta ke rekening masa depan Anda.



SELLING VS NETWORKING

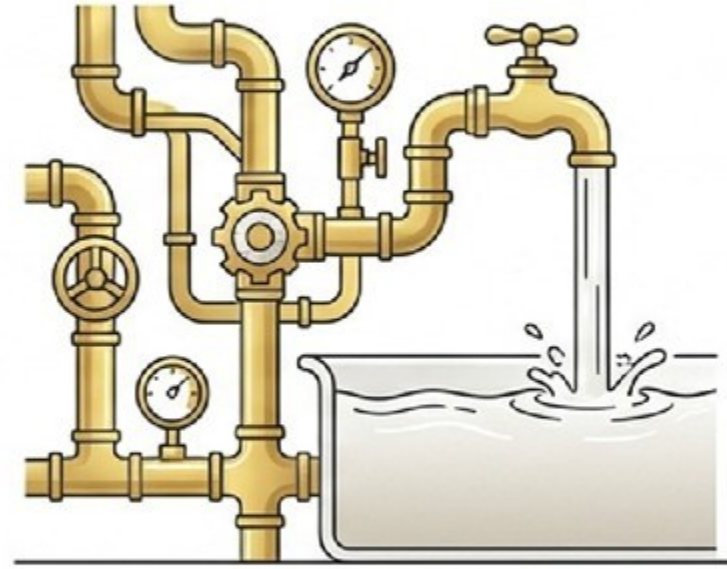
SELLING (Jualan)



Angkut Ember.

Uang berhenti saat Anda sakit.

NETWORKING (Membangun Aset)



Bangun Pipa.

Kerja keras di awal, **air mengalir selamanya.**

Kita cari **1.000 orang** yang masing-masing memakai sedikit produk,
BUKAN **1 orang** yang jualan 1.000 produk.

TIDAK ADA ALASAN: DI MANA SAJA!



ONE-ON-ONE



HOME MEETING



ONLINE / ZOOM

Script Latihan: “Boleh pinjam waktunya 30 menit? Saya ingin **latihan** bicara ke kamu dulu sebelum ke orang lain.”

RUMUS ANTI-BAPER

Some **W**ill (Ada yang mau)

Some **W**on't (Ada yang tidak mau)

So **W**hat? (Emangnya kenapa?)

Someone's **W**aiting
(Seseorang sedang menunggu)



Penolakan bukan
tentang Anda. **Next!**

JANGAN JADI SUPERMAN, JADILAH SUPER SYSTEM



Jika Anda terlalu pintar, prospek akan berpikir: **“Saya tidak bisa seperti dia”**.
Gunakan Alat Bantu agar prospek berpikir: **“Kalau cuma putar video, saya juga bisa!”**

“Jangan pikirkan apa yang berhasil. Pikirkan apa yang dapat berlipat ganda (Duplikasi).”

CARA MEMBUAT KEBIASAAN LENGKET



Paket Godaan: “Hanya dengar lagu favorit **SAAT** perjalanan presentasi.”

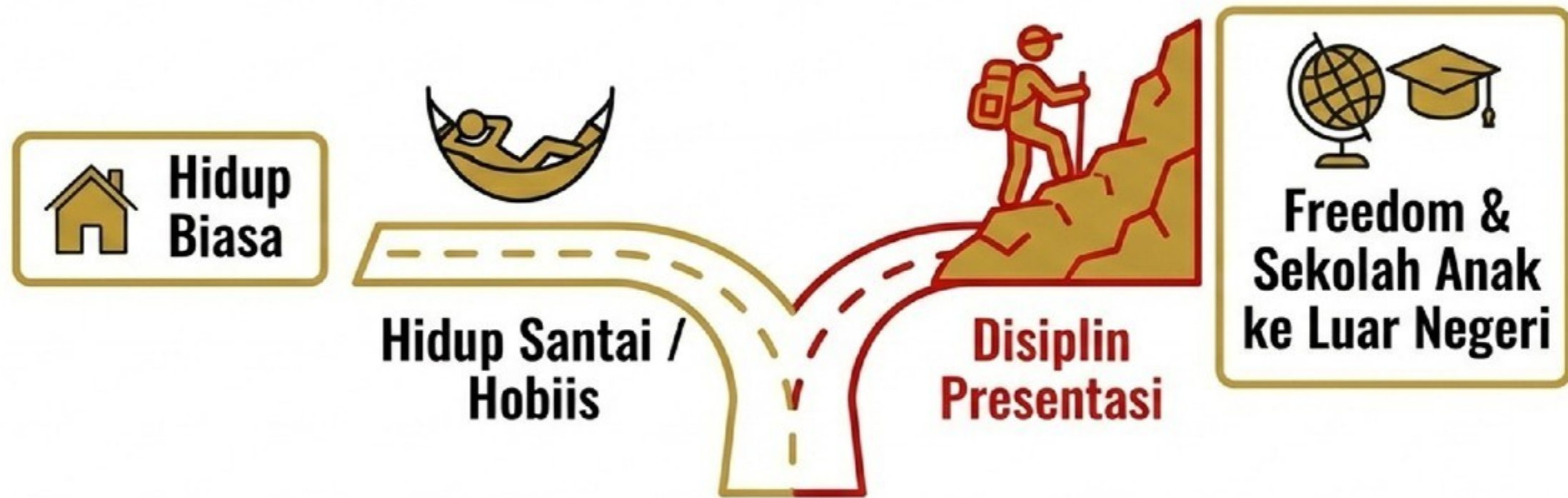


Kultur: “Bergaul dengan Leader yang **'gila'** presentasi.”



Make it Easy: “Siapkan tas presentasi **malam sebelumnya.**”

REALITY CHECK: BAYAR HARGANYA!



Tidak ada bos yang memecat Anda jika malas. **TAPI**, jika ingin memecat bos Anda dan meraih **Freedom**, Anda **WAJIB presentasi**. Apakah Anda **Hobiis** atau **Pebisnis**?

TANTANGAN JUARA BULAN INI

**TARGET:
15 KALI
PRESENTASI**



**TARGET:
15 KALI
PRESENTASI**

Temukan Jenderal Anda di tumpukan pasir.

GO FREEDOM! GO CROWN!

Siap presentasi hari ini?