

Materi Multimedia Training
Mitra Bisnis Aktif
Kebiasaan 3 Versi C

**Kebiasaan #3 Mitra Bisnis Aktif
Jantung Bisnis Anda**

Presentasi: Gerbang Menuju Freedom



Tanpa presentasi, bisnis Anda tidak memiliki detak jantung.
Tanpa presentasi, impian hanyalah khayalan.

Bertahan

Freedom



**Apakah Anda Ingin
Sekadar Bertahan
atau Ingin Terbang?**

- Ingin memecat bos Anda?
- Ingin menyekolahkan anak ke luar negeri?
- Ingin kebebasan waktu sejati?



Freedom is Not Free. Anda WAJIB membayar harganya.

Filosofi Dasar: Buka Mulut = Toko Buka



Di bisnis ritel, pintu tertutup = nol omzet. Di bisnis kita, mulut kitalah pintunya.

Jangan menjadi agen rahasia!
Dunia perlu tahu peluang luar biasa Anda.

Minimal VS Optimal: Kecepatan Bisnis Anda



2x Seminggu (8x Sebulan).
Bisnis sekadar hidup.

4x Seminggu (15x Sebulan).
Angka Keramat Para Crown.

Atlet profesional
berlatih setiap hari.

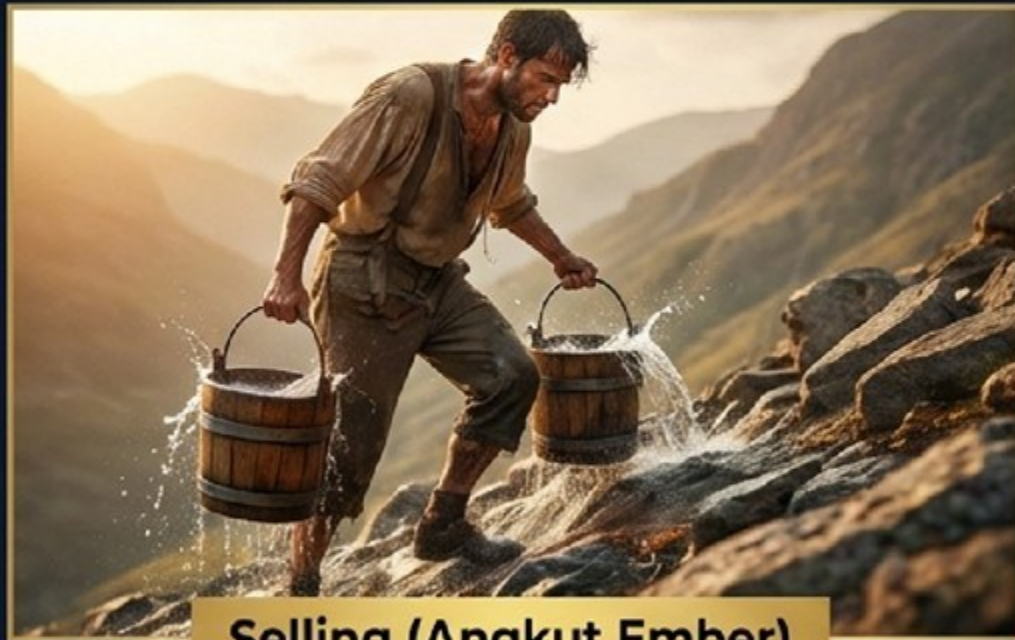
Amatiran berlatih
kadang-kadang.

Anda yang mana?

Selling VS Networking

Bangun Pipa, Jangan Angkut Ember!

Kita mencari 1.000 orang yang memakai sedikit produk,
bukan 1 orang yang menjual 1.000 produk.



Selling (Angkut Ember)

Income berhenti saat Anda berhenti



Networking (Bangun Pipa)

Membangun aset jangka panjang

Hukum Permainan Angka (The Numbers Game)



Jangan baper. Ini adalah statistik. Tugas Anda bukan mengubah batu menjadi emas, tapi **MENYARING** pasir untuk menemukan berlian.



Kuantitas Mengalahkan Kualitas

“10 presentasi yang ‘jelek’ jauh lebih baik daripada 1 presentasi ‘sempurna’ yang tidak pernah terjadi.”

Jam terbang akan membuat Anda ahli. Jangan menunggu sempurna. Prospek yang tepat sedang mencari Anda.

Mindset Rp 20 Juta per Presentasi



$$\text{Aset Freedom (Rp 20 Miliar)} \div 1.000 \text{ Presentasi} = \frac{\text{Rp 20.000.000}}{\text{Presentasi}}$$

Setiap 'TIDAK' adalah tabungan. Setiap 'YA' adalah bonus.
Jangan takut ditolak, rekening masa depan Anda sedang terisi!

Tidak Ada Alasan: Di Mana Saja, Kapan Saja!



One-on-One



Home Meeting



Online / Zoom

Jangan menunggu kondisi sempurna. Hujan? Macet?
Gunakan Zoom. Tetangga kumpul? Gunakan Home Meeting.

Tips untuk Pemula: Teknik 'Pinjam Telinga'



“Saya sedang belajar bisnis dan butuh latihan. Boleh pinjam waktunya 30 menit? Kamu cukup dengarkan saja.”

- - Tanpa tekanan 'harus closing'.
- - Teman tidak merasa 'diprospek'.
- - Seringkali, mereka justru tertarik!

Identity Shift: Saya Adalah Seorang Presenter



PRESENTER

- Jangan bilang 'Saya mencoba'. Katakan 'Saya adalah PRESENTER'.
- Make it Easy: Siapkan alat perang Anda sekarang.
- Lingkungan: Bergaul dengan mereka yang rajin presentasi.

The Secret: Visualisasikan Hasil Akhir



Putar 'Film Kehidupan' Anda sebelum presentasi dimulai. Bayangkan senyum prospek, jabat tangan, dan Freedom yang menanti.



Rangkuman Kebiasaan #3



- ✓ **Target:** 15x Presentasi per Bulan (Zona Juara)
- ✓ **Fokus:** Mencari MBA, bukan sekadar jualan
- ✓ **Mindset:** Setiap presentasi = Rp 20 Juta
- ✓ **Metode:** Mix One-on-One, Home Meeting, Zoom



Bayar Harganya Sekarang!

Apakah Anda HARUS presentasi? TIDAK. Tidak ada bos di sini.

TAPI... Jika Anda ingin memecat bos, menyekolahkan anak, dan meraih Freedom...

MAKA ANDA WAJIB PRESENTASI.



TEMUKAN JENDERAL ANDA!

Hajar Terus! Kejar 15x Bulan Ini.

GO MBA! GO FREEDOM! GO CROWN!