



*Materi Multimedia Training*  
**JURUS FEEL FELT FOUND**  
**Versi C**



# Senjata Penembus Hati: Menguasai Jurus Feel, Felt, Found

Panduan Praktis Menangani Keberatan untuk Meraih  
Freedom di PT Kompak Indonesia Sukses

Semangat pagi, para member Kompak yang hebat! Rasakan api antusiasme di ruangan ini! Kita berkumpul di sini karena kita menolak hidup rata-rata!

# Harga Sebuah Kebebasan

Para member Kompak yang hebat, dengarkan baik-baik: **Freedom is Not Free!** Kebebasan sejati memerlukan pengorbanan ego, waktu, dan tenaga. Tidak ada Crown Diamond yang lahir dari kemalasan atau kebetulan.



## Disiplin Baja:

Membangun 8 kebiasaan Mitra Bisnis Aktif (MBA) setiap hari.



## Penguasaan Keahlian:

Sukses butuh keterampilan profesional, bukan sekadar nekat.



## Pengorbanan Ego:

Siap menghadapi penolakan setiap hari tanpa baper.

Batu Bata

# Paradigma Baru: Musuh Kita Bukan Prospek

“Menangani keberatan bukan ajang perdebatan. **Jika. Jika Anda berdebat, Anda tidak akan menang. Anda selalu kalah.**”

**Jalur Debat: Memaksa masuk.**  
Anda mungkin menang argumen, tapi Anda kehilangan prospek dan menambah musuh.

**Jalur Empati (Kunci): Memvalidasi perasaan.**  
Anda menembus pertahanan bawah sadar dan memenangkan hati prospek.

# Amatir vs. Profesional Kompak

## Kolom Amatir

Membantah & Berdebat

Merespon dengan emosi negatif (**Baper**)

Fokus pada **Ego** & Kemenangan Argumen

Selalu memotong dengan kata **TAPI...**

## Leader Profesional

Mendengarkan dengan **Seksama**

Memvalidasi Perasaan Prospek

Fokus pada **Solusi** & **Freedom**

Menggunakan jurus **Feel, Felt, Found**



# Anatomi Jurus: Feel, Felt, Found

Keraguan  
Prospek

Freedom

**FEEL  
(Mengerti):**  
Memvalidasi  
perasaan dan  
memposisikan  
diri tepat di  
pihak mereka.

**FELT  
(Merasakan):**  
Menciptakan  
resonansi  
emosional.  
Buktikan mereka  
tidak sendirian.


**FOUND  
(Menemukan):**  
Memberikan jalan  
keluar dan  
harapan baru  
melalui kendaraan  
PT Kompak.

Jurus ini meruntuhkan tembok ego dan menembus langsung ke alam bawah sadar prospek.

## Langkah 1: FEEL (Mengerti & Memvalidasi)

Jangan pernah merasa diserang. Posisikan diri Anda tepat di sebelah mereka.

Validasi perasaan mereka dengan tulus agar mereka tahu Anda sungguh-sungguh peduli.



Pak Budi, saya mengerti sekali perasaan Bapak. Melihat kesibukan Bapak sebagai manajer, saya sangat memahami bahwa Bapak merasa sulit membagi waktu...

## Langkah 2: FELT (Merasakan & Resonansi)

Tunjukkan bahwa Anda pernah berada di jurang yang sama. Ini menciptakan ikatan emosional; prospek seketika merasa terhubung dan tidak lagi merasa sendirian.



Dulu, ketika saya masih sibuk bekerja di kantor, saya juga merasakan hal yang sama persis. Saya sempat bingung bagaimana mungkin membagi waktu untuk urusan kantor dan membangun aset di bisnis ini.



## Langkah 3: FOUND (Menemukan Solusi)

Setelah pertahanan ego mereka runtuh dan hati terbuka, berikan solusi. Tunjukkan bagaimana PT Kompak Indonesia Sukses menjadi kendaraan magis yang mengubah penderitaan menjadi kebebasan.

Namun, saya menemukan bahwa sistem edukasi di Kompak justru memungkinkan kita membangun aset di sela-sela waktu sibuk, hingga akhirnya kita bisa memiliki waktu sepenuhnya untuk keluarga.



# Simulasi Tempur: Saya Tidak Punya Waktu!



**Prospek**

Wah, bisnisnya bagus, tapi saya sibuk sekali tiap hari.



**Leader**

Saya mengerti (FEEL) perasaan Bapak. Dulu saya juga merasakan (FELT) hal yang sama persis saat masih jadi karyawan.



**Leader**

Tetapi saya menemukan (FOUND) bahwa justru karena kita sibuk, kita butuh bisnis ini agar kelak punya waktu luang sejati.

## Taktik Rahasia Member Baru: Meminjam Kisah

Para member Kompak yang hebat, bagaimana jika Anda belum punya kisah sukses atau kendala yang sama? Gunakan The Power of Third Party! Pinjamlah kisah Upline atau Leader Anda yang hebat.



“Mungkin saya baru mulai bisnis ini, Pak. Tapi mari saya ceritakan tentang mentor saya, Pak Budi. Dulu beliau juga sangat sibuk seperti Bapak, dan beliau merasakan hal yang sama...”

# Prasyarat FFF: Jurus Kupas Bawang

**1**  
**Lapisan Luar (Alasan Palsu / PHP):** “Saya sibuk”, “sibik”, “Tidak ada modal”, “Tanya istri dulu”. Jangan langsung pakai FFF di sini!

**2**  
**Tindakan Pengupasan:**  
Tanya balik dengan empati.  
“Selain masalah waktu, apakah ada hal lain yang mengganjal?”

**3**  
**Inti Bawang (Kendala Sebenarnya):**  
Ketakutan gagal, trauma MLM masa lalu, atau kurang percaya diri. Gunakan FFF di titik ini!

Gunakan senjata FFF hanya ketika Anda sudah menemukan letak target yang sebenarnya.

# Mindset Baja Seorang *Leader Kompak*

Penolakan adalah permainan angka (Numbers Game). Jika Anda sudah menggunakan FFF dengan sempurna dan mereka tetap menolak, jangan baper. Kuatkan mental Anda!

1

Mereka bukan menolak Anda, mereka hanya belum siap menjemput freedom saat ini.

2

Jangan jadi pengemis. Anda adalah pembawa peluang emas yang berharga!

3

Katakan dalam hati: Next... Orang Berikutnya! dan teruslah melangkah maju.



# Peta Jalan Menuju *Freedom*

**1. Dengarkan Aktif:**  
Tahan ego, jangan memotong pembicaraan atau berdebat.

**2. Kupas Bawang:**  
Pastikan itu kendala yang sebenarnya, bukan alasan basa-basi.

**3. Gunakan FFF:**  
Validasi (Feel),  
Resonansi (Felt),  
Solusi (Found).

**4. Ajak Gabung:**  
Buat komitmen tanpa keraguan. Gunakan asumsi positif.

**5. Evaluasi & Move On:**  
Jika ditolak, anggap permainan angka. Jika diterima, duplikasi sistem!

# Jemput Impian Kita. Go Freedom!

"Sakit-sakit dahulu, bersenang-senang kemudian! Praktikkan jurus penembus hati ini di lapangan. Bangun identitas Anda sebagai Leader sejati yang penuh empati dan ketangguhan di PT Kompak Indonesia Sukses."

Satu-satunya yang memisahkan Anda dari kesuksesan adalah **TINDAKAN!** Ayo bangkit, para member Kompak yang hebat! Jemput impian keluarga Anda di puncak!